

В последнее время, наблюдая за рынком вакансий, не могу не отметить, что самая востребованная нынче вакансия – это менеджер по продажам. Примерно из 10 требуемых всевозможных вакансий 7 – 8 это менеджер по продажам...

В менеджеры по продажам набирают всех, неважно есть у соискателя к этому способности или нет, его всё равно берут. Обучают, тестируют, отправляют работать и удивляются, почему нет продаж. Почему обученный специалист не выполняет план по продажам. Тут начинается издевательство над неудавшимся менеджером по продажам. Штрафы, объяснительные, сверхурочная работа (разумеется, без оплаты) работа не по профилю (отправляют заниматься промо-акциями). В общем, над человеком так издеваются, что он не выдерживает и увольняется...

Но так как на предыдущем месте работы он уже получил кое-какие знания о продажах и мало-мальски обзавёлся опытом в продажах, он, этот неудавшийся продавец продолжает себя искать в продажах и идёт менеджером по продажам в другую компанию, надеясь, что на новом месте у него всё получится...

Но увы на новом месте ситуация не меняется, картина та же. Продаж нет, план не выполняется, руководство начинает лютовать и доводить неудавшегося продавца до истерики или вгоняет его в депрессию.

Одного не могут понять, ни руководители, ни подчинённые, что не всем дано быть отличным продавцом. Для этого должны быть способности, врождённые способности.

Многие мне начинают возражать и говорят, что можно научиться всему, что было бы желание... Если это так, тогда подготовите такого соискателя к Олимпийским играм например по фигурному катанию... Что невозможно, тогда почему вы считаете, что способны обучить неспособного человека к продажам??? Не знаете? Всё дело в том, что что-то дано человеку, а что-то нет и бесполезно обучать человека к тому виду

Тайсоном, причём с целью отправить любого из них в нокаут. Разумный человек даже не возьмётся за такой проект. Или допустим вам нужно приложить усилие чтобы Валуев или Тайсон написали диссертацию и стали кандидатами физико-математических наук...

Думаю нет тех дураков, кто возьмётся за такой проект. Тогда почему вы считаете, что сможете, к примеру, человека обладающего аналитическими способностями:



АНАЛИТИ

Вам должна подходить работа с аналитическим уклоном, связанная с обработкой большой информации. Хорошая работа со свободой действий, требующая большого количества контактов с коллегами. Профессии: ученый, преподаватель, юрист, судья, финансист, экономист, маркетолог и другие.

Обучить продажам? Вынужден вас разочаровать, не сможете. У вас это получится, если у вашего кандидата выражены коммуникативные способности:



КОММУНИ

100%

Высокие коммуни
конек. Взаимодей
чувствуете себя л
подойдет деятель
предполагает вед
представление ко
первых лиц, пров
участие в обществе
посредническую д
профессии, в кото
реализовать себя
по связям с общес
по персоналу, мен
клиентами, секрет
торговый предста
фитнес-тренер, г



«Выберите себе работу по душе, и вам не придется работать ни одного дня в своей жизни»

Конфуций

~~ВЫБЕРИТЕ СЕБЕ РАБОТУ ПО ДУШЕ, И ВАМ НЕ ПРИДЕТСЯ РАБОТАТЬ НИ ОДНОГО ДНЯ В СВОЕЙ ЖИЗНИ~~
[Выберите себе работу по душе](#)